

暑中お見舞申し上げます



代表理事 内田 延佳

今年も5月早々から猛暑を記録し、官民挙げて暑さ対策に追われる夏になりそうです。組合員の皆様におかれましては健康を最優先してお過ごしください。経営者は健康が全てです。

地元紙に「25年国勢調査 1億2304万人」の一面記事が記載されました(5月30日号)。20年の前回調査から約309万7千人(2.5%)減少したそうです。また「本県総人口123万人 ピークの7割 5年で8万人減」との記事も掲載されていました。人口が減少するということは購入者数が少なくなる、消費量が減少する＝市場が縮小する、ということです。企業経営は社会環境の変化に適応していかなければ生き残りが厳しくなります。経営者の思考の切り替えが企業存続のカギになりそうです。バブル期のよう增收増益志向ではなく経営環境に適応した経営戦略を模索しなければなりません。経営環境に反する経営はいずれ破綻します。人口減少は働き手の減少でもありますので人事対策は従来以上に重要になります。

人手不足対策として業務の効率化を検討しなければなりません。手作業をできるだけ減らし、スタッフの生産性を上げることが大切です。

デジタル化⇒IT化⇒DX化、を推進して生産性が高い業務にスタッフが集中できるようにする時代になりました。この流れに適応できるかどうかは企業成長に大きく関係してくると思います。当組合はこの分野で実績がある企業とも提携をしていますのでぜひご相談願います。

2026年の中小企業白書では「長期的な視野で事業構造・組織構造を再構築していく経営に転換し、稼ぐ力を高め強い中小企業へ成長することが重要」と記されています。具体的な戦略として①成長に向けた設備投資(成長投資)、M&Aを契機とした事業・組織の組み換え、価格転嫁の推進等による付加価値の増加。②省力投資、AI活用、デジタル化による労働投入量の適正化、を積極的に進めること、が重要であるとされています。

新型コロナ騒動の後遺症に加え、人口減による市場の縮小化と人手不足等で企業経営には逆風が吹いていますが今こそ経営者の真骨頂が問われます。当組合も皆様の事業存続、発展にお役に立ちたいと思います。

今後とも組合活動にご協力いただきますようお願い申し上げます。

組合事業・組合員特典のご案内

当組合のアスクル事業は、すでにアスクルで利用中でもお申し込みいただけます！

○アスクルは、専用カタログで商品を選び、ファックスやインターネットを使ってご注文いただき、当日または翌日には商品が届くというスピーディーな配送サービスです。

○入会金や年会費は不要です。

○当組合のアスクル代理店は(株)イシマルです。

すでに(株)イシマルのアスクルをご利用中でも、当組合の組合事業としてアスクルをお申し込みいただけます。

(他社の代理店のアスクルをご利用中の場合、(株)イシマルへの代理店変更となります。)

*** 一部配送エリア外の地域があり、お申込みができない場合がございます。ご了承ください。**

○アスクルのご利用額に応じて商品券が進呈されます。

(例：年間 10 万円以上 20 万円未満(税抜)で 1,000 円。ただし、すでに他の特典適用中の場合を除きます。)

令和 7 年 6 月利用分より商品券進呈基準に変更がございます。

(年間利用額 5 万円以上 10 万円未満(税抜)500 円が令和 7 年 6 月利用分より商品券進呈はございません。)

また、アスクルクラブからアスクルアリーナ契約に移行された組合員の方は購入時にマイレージ値引きを持って還元となり商品券進呈はございません。ご了承ください。

特に、組合事業を利用されていない(事業の利用は、組合員義務です)組合員様は、お申し込みをご検討のほど、よろしくお願いいたします。

お申し込み方法やご不明な点がございましたら、組合事務局へ遠慮なくお尋ねください。

(株)メモリードの冠婚葬祭・宿泊等割引サービス

冠婚葬祭・グルメ・リゾートなど「トータルライフサービス」で知られる(株)メモリードと九州ビジネスネットワーク協同組合は指定店契約を締結しております。

婚礼・宿泊・衣裳・宴会・葬儀(他)、本組合の組合員は、一般価格の 20%割引を受けられます。対象は、組合員企業の役員・従業員ご本人と配偶者、父母・祖父母・兄弟姉妹・子です。

このサービスを利用するための会費はありません。組合員の特典です。特別な申請も不要です。ご利用施設にて「九州ビジネスネットワーク協同組合の組合員です」ということをお伝えください。ただし、組合ご加入後間もないとき、あるいはご利用の施設によっては組合在籍の確認にお時間がかかるかもしれないため、サービスご利用の際は、下記担当者への事前連絡をお願い申し上げます。

○当組合担当者連絡先

(株)メモリード 斉藤 氏 携帯 080-5792-9833

新地 氏 携帯 070-4399-0183

*緊急の場合(24 時間連絡可能)

(株)メモリード

電話 095-862-1122

アサヒ飲料の自動販売機にしませんか？

自動販売機の手数料率は、一般的には 15%～18%あたりが相場ではないでしょうか。
当組合を通じてアサヒ飲料(株)の自動販売機を設置していただくと次のようなメリットがあります。



①販売手数料率 25%

* 設置環境により、手数料率をご相談させていただく場合がございます。何卒ご了承のほどお願い申し上げます。

②設置 1 台につき奨励金 1 万円進呈

③電気代が安いヒートポンプ機を使用

ヒートポンプ機は、省エネ・低騒音・環境保全（CO2 削減）の機能を持つ「地球にやさしい」自動販売機です。従来の自動販売機に比べて、例えば 25 種類の商品が並ぶタイプなら年間 1 万 3000 円ほど電気代が安くなるといったデータもあります。（アサヒ飲料(株)調査。機種や使用状況〔冷・温の割合など〕により電気代は異なります。）

こうした有利な条件にて契約できることもあり、すでに 40 台ほどを組合員に設置していただいております。
なお、設置のお申し込みにあたって次の点にご注意願います。

A) 一定の販売見込みが必要です。（アサヒ飲料(株)が販売見込み調査をいたします。）

B) 代理店取り扱いのアサヒ飲料(株)自動販売機をすでに設置している組合員はご利用できない場合があります。

C) 3 年間（最低でも 1 年間）の設置義務があります。（短期間での撤去はできません。）

他メーカーからの乗り換えもご相談ください。相応の販売見込みがあれば、既設の自動販売機との併設も可能です。
もし貴社が他メーカーの自動販売機を設置されておられましたら、お手元の販売手数料ご明細をご覧ください、当組合の自動販売機事業の内容と照らして、お申し込みの検討をいただければ幸いです。

お問い合わせは組合事務局（電話 095-861-2054）までお願い申し上げます。組合事務局からアサヒ飲料(株)に貴社のご希望をお伝えし、同社担当者から詳細な説明をさせていただきます。



組合員の特典

(1) 商工中金から融資を受ける資格の取得

〈商工中金の株主である協同組合等の中小企業団体〉に所属していなければ、商工中金との融資契約締結はできません。本組合は商工中金の株主であり、組合員は融資契約できる資格を持ちます。

※ただし、融資には商工中金による審査があり、審査の結果によっては、ご希望に添えない（借入ができない）場合があります。



(2) 関連保険会社が取扱う保険商品の保険料割引

関連保険会社（東京海上日動・損保ジャパン・三井住友海上等）が取扱う保険商品が、低廉な保険料により加入が可能です。補償内容・保険料等の詳細につきましては、各保険会社または代理店にお問い合わせください。お申し込み先がご不明な場合は組合事務局へお尋ねください。

業務災害補償 制度 労災事故 労務トラブルへの備え	ビジネス総合保険 制度 賠償・休業リスク等への 総合的な備え	所得補償 制度 病気や怪我による 休業への備え	取引信用保険 制度 連鎖倒産リスクへの備え
情報漏えい賠償責任 制度 情報漏えいリスクへの備え	海外知財訴訟費用保険 制度 海外における 知財訴訟リスクへの備え	中小企業海外PL保険 制度 海外における賠償・ リコールリスクへの備え	

編集後記



平素より九州ビジネスネットワーク協同組合の運営に御協力をいただき、ありがとうございます。2月にアメリカとイスラエルがイランを攻撃したことで始まった中東での混乱は、「第3次オイルショック」とも言える状況となっています。日本においては第2次オイルショックの教訓から多くの原油備蓄をおこなっていたことで、過去のオイルショックで起こったようなパニックにはなっていませんが、企業間取引においては多くの影響が出ており、特にナフサをはじめとする石油化学製品については価格高騰や供給不足が起っています。

コロナ収束後も、人件費や原材料が高騰するなど、経営にとって厳しい環境が続きますが、環境の変化に対応することが経営です。環境変化の一つとして、DXやAIなどの新しいテクノロジーが登場しており、最近では中小企業でも活用できるほど一般化しています。当組合でも情報提供をおこないますので、このようなプラスの変化を取り入れて、コスト削減に取り組んでいただければと思います。

当組合のホームページは…

九州ビジネスネットワーク

Search



facebook

にも当組合のページがございます。